



KONTAKT

Claus Ellebjerg Due
+ 45 31 24 04 51
claus.e.due@gmail.com

Mølledal 16
3500 Værløse
Danmark

HIGHLIGHTS

- 25 års erfaring som **ejer og leder af IT virksomheder** og IT projekter, der **succesfuldt** har leveret **digitale løsninger** og informationsstruktur til **150+ selskaber**.
- 8 års erfaring med **SaaS og eco-system** baseret forretning.
- 8 års viden om **digitale trends**, krav og udfordringer for **bestyrelser og ledelser**.
- 25 års erfaring i **komplekst løsningssalg og leverancer** til virksomheder med mange interne og eksterne interessenter på forskelligt niveau.
- Solid erfaring i **forhandlinger** med leverandører, kunder og medarbejdere.
- Dygtig som **arrangør og facilitator af events**, workshops og møder.
- Garvet i at skabe og overholde **effektive rutiner** for opfølgning og rapportering
- Erfaren i at udvikle og vedligeholde **forretningsstrategien** samt sikre at eksekveringen bliver en del af hverdagens opgaver og mål.
- Drives af at **gøre en forskel** sammen med andre og for andre. Er vant til at tage et **360 graders view** på situationer.
- **Motiverer** gennem klar **ledestjerne**, gode **planer, inddragelse** og **pragmatisk tilgang** til hverdagen, omgivet af **engagerede mennesker**.

Claus Ellebjerg Due

Passioneret og professionel leder af IT-selskaber og digitale løft i virksomheder

Har stærke kompetencer indenfor de kommercielle og forretningsudviklende discipliner – altid med fokus på mål, vejen og alle interessenter

ERFARING

Forretningsarkitekt – Procio ApS (www.procio.dk)

01/12/2017 –

Procio leverer professionelt løft og ledelse af IT-selskaber og deres digitale rejser.

Er rådgiver og konsulent for ejere, bestyrelser og ledelser. Løser opgaver på management consulting, advisory board og bestyrelsesniveau samt som interim leder.

Typisk er det med fokus på enten drift, struktur og optimering eller på markedstiltag og løft af komplekst salg.

På baggrund af 20+ års viden og erfaring med selskabs- og aktivitetshandler og due diligence, eksterne investorer, Vækstfonden ifm egne virksomheder og projekter, er dette ligeledes et område som jeg leverer på.

Konsulentforretningen er aktiv igen i maj 2020 efter afsluttede opgaver i Boardplace regi (se nedenfor)

Opgaver opdateres løbende på:
<https://procio.dk/aktuel-viden/vigtigste-opgaver>

CEO - Boardplace & Boardplace Group A/S

01/11/2018 – 30/04/2020

Var medejer, CEO og bestyrelsesmedlem med dagligt fokus på teamet, marketing, salg og "product-market fit".

Boardplace er et SaaS koncept til investorer, bestyrelser og ledelser. Løsningen giver virksomheder overblik og orden i deres digitale "penalhus" samt understøtter deres M&A proces.

Jeg leverede Boardplace som et professionelt brand med samlet produktportefølje og god kundevækst. Gennemførte strategi for forretningsudvikling og kanaler samt idriftsatte samlet CRM platform til marketing, salg & support.

Skiftede job da kapitalfonden (se nedenfor) ikke kunne finansiere udviklingen.

Ekstern CEO - Boardplace A/S

01/01/2018 – 31/10/2018

Opbyggede Boardplace produktet som selvstændig forretning som ekstern daglig leder.

Boardplace var "SMV firstmover" med fuld funktionalitet som understøttede bestyrelser og ledelsers arbejde, inklusiv GDPR, høj aktiv og passiv sikkerhed samt et internt velfungerende support- og udviklingssetup.

Skiftede rolle da Boardplace blev købt af en kapitalfond.

FAGLIGE METODER & VÆRKTØJER

- Strategi værktøjer & digitale forretningsmodeller
- Solution Selling / kompleks salg
- Business Process Management
- Projektledelse – SAFe og ”vandfald”
- Data drevne forretning og data som fælles ressource
- Brugerdrevne innovations workshops
- GDPR via egne leverancer/løsninger
- IT Drift og systemudviklingsmetoder

PERSONLIG PROFIL

- Jeg er passioneret og vedholdende i at skabe bedre forretninger, gerne gennem ambitiøse mål der omsættes til relevans og drive i hverdagen.
- Det motiverer mig at hjælpe mennesker til at gøre deres arbejde smartere og mere relevant for forretningen og dem selv.
- Jeg har en empatisk tilgang til livet og dets opgaver – i såvel arbejdsregi som privat.
- Besidder en høj grad af integritet og trives fint med stort arbejdsområde og mange opgaver.
- Søger altid en positiv og gerne humoristisk vinkel og tone.
- Er fra 1966 og godt gift med Helle 😊 Vi har ikke børn.

I MIN FRITID

- Træner en del – typisk triathlon
- Er aktiv iøvrigt – socialt, med hus og have, familie og venner.
- Holder ferier med cykel, ski eller storbyer som centrum.
- Følger med i verden omkring mig – specielt politik, verdensmål og forretningsverdenen.
- Ser sport, gode film og serier.

SPROG

- Dansk (indfødt)
- Engelsk (på forretningsniveau i skrift og tale)
- Svensk og norsk (forstå, tale og læse)
- Tysk (forstår og kan læse noget)

CEO - INOPI A/S

01/07/1997 - 07/11/2017

Ejer og leder af en IT-projektbaseret konsulent forretning med speciale i at rådgive, implementere, drifte og optimere løsninger til kunde-, support- og dokumenthåndtering, intra/extranet samt system/data/bruger integrationer.

Virksomheden var på 20 mand og vi leverede typisk i teams på 3-5 mand. Altid med stor involvering af beslutningstager og slutbruger - helt fra start og til forankring.

Leverancerne var til såvel store som små private, offentlige virksomheder og organisationer. Fx til Advokatsamfundet Sjælsø Gruppen, ADVODAN kæden, Danske Fragtmænd, Nordea Legal Nordic, Nets, Københavns & Herning kommuner

Vi havde lange og gode kundeforhold, da vi bevidst holdt fokus på relationer og på kontinuerligt at forstå deres aktuelle forretningsbehov og udfordringer.

Skiftede job pga konkurs efter 20 år

Projekt & teamchef - Nicom Team Solutions

01/09/1996 – 31/03/1997

Blev ansat til at opbygge et team, med fokus på levering af samarbejdsværktøjer. Bragte forretningen fra 3 til 16 medarbejdere og nåede 25 kunde implementeringer.

Skiftede job da jeg havde brug for større udfordringer og derfor startede min egen virksomhed.

Projektleder - IBM Denmark A/S

01/04/1995 - 31/08/1996

Havde ansvar for opsøgende salg og kommerciel projektledelse af kundeløsninger ifm introduktionen af samarbejdsværktøjet Lotus Notes til det danske marked.

Skiftede job på baggrund af et headhunter tilbud.

Projektleder - ILVA Møbler A/S

01/04/1988 - 31/03/1995

Del af en 4 mands IT afd. der løste IT service til 200 ansatte. Havde ansvar for “forretningsbehov -> digitale løsninger”

Skiftede job efter Datanom eksamen. Søgte målrettet IBM.

HR Assistent - Hvidovre kommune

01/08/1987 - 31/03/1988

Ansæt på grund af min viden om digitalt lønsystem fra KMD

Kontorelev - Albertslund kommune

01/08/1985 - 31/07/1987

2 år i 3 funktioner: Økonomi, HR og KMDs HR system.

BESTYRELSER / ADVISORY BOARDS

- Advisory Board formand for ITGuy ApS 2023 - 2024
- Advisory Board formand for Astone ApS 2021 - 2022
- Advisory Board medlem via CPH Business Hub for vækstvirksomheder ifm projektforløb 2021
- Partner i IDDAS (udvikling af standard due diligence til SMV markedet i Danmark) 2020 - 2022
- Boardplace Group A/S - Bestyrelsesmedlem 2018 - 2020
- BoardPlace A/S - Bestyrelsesmedlem 2018 - 2020
- Young Global Talents - Advisory Board 2018 - 2019
- HELO Group - Advisory Board medlem, 2016 - 2018
- BoardHorizon A/S - Bestyrelsesmedlem 2012-2018
- Foreningen Iværksætter i Praksis (FIIP) - Bestyrelsesmedlem, Næstformand, 2014 - 2015
- WebFrame A/S - Bestyrelsesmedlem 2004-2006
- INOPI A/S - Bestyrelsesmedlem 2002 - 2017

NETVÆKSSARBEJDE I DE SENESTE ÅR

- Medlem af CBS Bestyrelsesforening 2018 -
- Medinitiativtager til netværket Ejerggruppen, 2015 - 2017
- IT Branchens erhvervsdigitaliseringsudvalg, 2015 -2022
- Medlem af netværket VidenDanmark - Vidensdeling og forr.processer, 2014 - 2017
- Dansk IT's Erhvervsudvalg, medlem 2014 - 2020
- Center for Ledelse, medlem af ejerledergruppen 2011 - 15
- Medstifter af Life of Power, Personlig og forretningsmæssig udvikling og erfaring, sammen med blandt andet Nicolai Moltke-Leth, 2005
- Medstifter af elite-løbeklubben ALF, 1992

FOREDRAG, UDGIVELSER

- Indlæg ” Align Boards & Organizations for true needs & expectations...” på BPM Europe conf, London, juni 2024
- Seminararrangør i Business Horsens om IT-sikkerhed 2022
- Arrangør af webinar om ”Køb og salg af virksomheder” marts 2021 (50 deltagere)
- Arrangør af webinar om ”Bestyrelsestrends 2020”, september 2020 (130 deltagere)
- Løbende indlægsholder om emnet "Bestyrelsens digitale dagsorden" for blandt andre Jysk Bestyrelsesforum, Sandager Advokater, Jyske Bank & EGN/Netværk Danmarks bestyrelsesgruppe Øst
- Idemand og hovedarrangør af konferencen "Vækst gennem bestyrelsen" med fuldt hus (150) på Christiansborg. Februar 2020
- Medforfatter til ”SMV-Guide, sådan digitaliserer du din virksomhed” – udgivet af Dansk IT 2019
- Introduktionmøde til modulet "Bestyrelsens digitale dagsorden" - Niels Brock bestyrelsesudd. April 2018
- Idemand, facilitator og indlægsholder til heldags seminaret “Ledelse i digital omstilling” udbudt gennem Dansk Erhverv og IT Branchen. Marts 2016
- Foredrag om “Digitalisering i ejerledede virksomheder” i netværket Ejerggruppen. Januar 2016
- Indlæg om “vilkår for vækst – bestyrelsens digitale dagsorden” til BB3's kvartalsmøde. Oktober 2015
- Foredrag om “Vilkår for vækst” i Erhvervsforeningen i Vækst Jammerbugt. September 2015
- Indlæg “Turning customer needs into market innovation” på BPM Europe conf, London, juni 2015
- Dansk oversætter og fortolker af “Forretningsproces Manifestet” (Business Process Manifesto), okt 2013

UDDANNELSE

DATANOM – Niels Brock Købmandsskole 1992–1995
Specialiserede mig i Projektledelse samt IT Strategi og udarbejdede afsluttende opgave om “CASE tools & Development models”

Merkonom 2 fag – Albertslund handelsskole 1991

Handel & kontor (EUX) – Ballerup handelsskole 1985 - 1987

HF – Vallensbæk Statsskole 1983 – 1985

KURSER & CERTIFICERINGER

CBS Bestyrelsesuddannelse for SMV – CBS 2023 – Certificeret

MakeMyStrategy værktøjet – MakeMyStrategy ApS 2020 – Certificeret med ret til brug af værktøjet

Leading SAFe 5.0 - Teknologisk Institut 2020 – Afsluttende test bestået

Vækst via Ledelse – Copenhagen Business Hub 2017 - 2018 (7+1 dage)

Practical Leadership – Claus Møller Consulting 2015 (6 dage)

BPM – Business Architecture - BPTrends 2012 – 2015 (20 dage)
Certificeret som person og som firma (Procio ApS)

Virksomheds Psykologi / HR - Prohana 2006 – 2007 (20 dage) – Afsluttende test bestået

IBM sales & marketing – IBM Education 1995 – 1996 (35 dage) – Afsluttende test bestået

IBM Project Management – IBM Education 1995 – 1997 (25 dage)

IT KOMPETENCER

Kompetence	Niveau
• Business Process Management konceptuelt	Ekspert
• Business Process Management systems & tools	Professionel
• CRM & Case- & Doc. Management	Professionel
• SAFe / SCRUM	Professionel
• Project Management (waterfall)	Professionel
• ERP systems (economics, Multiregnskab, MS)	Super user
• Data & System modelling	Professionel
• Business Intelligence / Ledelsesinformation	Super user
• Web-sites (one.com, WordPress, Duda og lign)	Super user
• Marketing publishing (Photoshop, Illustrator ...)	Super User
• Digital marketing (FB, LN, SEO, Google analytics)	SU/professionel
• IT-Security på beslutningsleder niveau	Professionel
• IT-infrastruktur (server, netværk, protokoller, OS mv)	Super bruger